

**Vue bloc du programme des cours**

Or Th Pr Au Cr

**Bloc 1**

**Cours obligatoires**

GCER0173-1	<i>Module 1 : Fonctionnement de l'entreprise</i> - [36h AUTR]	Q2	24	-	[+]	<b>2</b>
GCER0174-1	<i>Module 2 : Droit de la vente nationale, européenne et internationale</i> - [36h AUTR]	Q2	24	-	[+]	<b>2</b>
GCER0175-1	<i>Module 3 : Supply Chain</i> - [36h AUTR]	Q2	24	-	[+]	<b>2</b>
GCER0176-1	<i>Module 4 : Conduite de réunions</i> - [18h AUTR]	Q2	12	-	[+]	<b>1</b>
GCER0177-1	<i>Module 5 : Techniques de vente 1 : l'attitude du vendeur</i> - [36h AUTR]	Q2	12	-	[+]	<b>2</b>
GCER0178-1	<i>Module 6 : Techniques de vente 2 (anglais)</i> - [54h AUTR]	Q2	36	-	[+]	<b>3</b>
GCER0179-1	<i>Module 7 : Techniques d'achat</i> - [36h AUTR]	Q2	24	-	[+]	<b>2</b>
GCER0180-1	<i>Module 8 : Maitriser les outils de veille</i> - [18h AUTR]	Q2	12	-	[+]	<b>1</b>
GCER0181-1	<i>Module 9 : Personal branding</i> - [18h AUTR]	Q2	12	-	[+]	<b>1</b>